

dumpen nr 2 v 18 1982

volvo-datas personaltidning

VI VANN !

Se artikel sid 10!



Stående fr v G Karlsson, P-E Karlsson, K-E Rasmusson, P Dahlström (LV)
I Pernevik (LV), 1:a raden G Claesson, C Jacobson och A Lindblad
På bilden saknas P-O Frantzen, R Eliasson (14400) och B Karlsson.

I redaktionen:

Karl-Erik Boberg

Eha Norrand

Marianne Olsson

Håkan Sturedahl

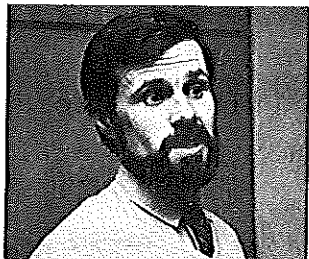
ENDAST FÖR INTERNT BRUK VOLVO-DATA

Ansvarig utgivare: Owe Orrbeck

Foto: Kåge Björklund

Resultat 1981

HUR BLEV VOLVO-DATAS EKONOMISKA RESULTAT 1981?



Den frågan kanske Du som Volvo-Data-medarbetare ställer Dig och därför skall Du få en kort redogörelse nedan.

Våra intäkter, dvs det som vi debiterat våra kunder, uppgick till 158,6 Mkr vilket är 3,6 Mkr bättre än budgeterat och 22,0 Mkr högre än 1980. Bland de kunder som tog våra tjänster i anspråk mer än budgeterat återfinns LV, RS, Penta, BM, VENV Truck samt AF och importörer. De tjänster som utvecklats bättre än budget är främst VSPC och RJE-batch. Teknisk ADB har kommit starkt under året. Till följd av vakanser har inte systemutvecklingsinsatser kunnat utföras i planerad omfattning.

De totala omkostnaderna uppgick till 161,2 Mkr vilket är 3,7 Mkr sämre än budget och 26,2 Mkr högre än 1980. Budgetöverskridanden noteras på ett flertal kostnadsslag, varav bör nämnas övertidsersättning, maskinhyra, fastighetskostnader samt resor. Lejda tjänster har inte tagits i anspråk i budgeterad omfattning.

Orsaken till dessa överskridanden är främst volymuppgångar som inneburit tidigareläggning av CPU-anskaffning, ett ökat engagemang mot AF och importörer samt ett ökat resande och en tidigare inflyttning i DB-byggnaden än vad som budgeterats.

Resultatet som redovisas till 2,6 Mkr, blev 0,1 Mkr sämre än budget och 4,3 Mkr sämre än 1980.

Resultatet skall ses mot bakgrund av att Satellitprojektets mest kostnadskrävande delar genomförts under året samtidigt som maskinpriserna hållits på oförändrad nivå.

För 1982 väntar vi oss en resultatförbättring och hittills finns inga allvarligare tecken på att så inte skulle bli fallet.

Rolf Bäckström



- Jag beklagar att det har blivit ett fel i vår räkning. Vår datamaskin har gått sönder!

NYTT PASSAGESYSTEM

När Volvo-Data-huset togs i bruk 1972 installerades ett passagesystem från LM Ericsson. Detta har med åren blivit omodernt och har med dagens krav stora brister. Volvo-Data har beslutat att vara med i det passagesystem som Volvo nu inför inom hela Östra Kvarteret av Torslandaområdet. Systemet är uppbyggt på samma sätt som det passagesystem som sedan länge är i bruk på Volvo Lastvagnar i Tuve.

Det har emellertid visat sig att det ID-kort med magnetstrip som man använt i Tuve inte hållit måttet. På Volvo-Data har vi samma erfarenhet från passageapparaterna vid robotgrindarna samt i DB.

Vi på Volvo-Data är de första som bytt kort och passageapparater samt kopplats in på den nya datorn.

Omfotograferingen skedde i huvudsak under vecka 213. Korten plastades därefter in och uppgifterna kodades in i datorn. Utlämnning av korten började den 19 april då den ena robotgrinden i entrén försågs med ny passageapparat. Under eftermiddagen installerades de nya passageapparaterna i tunneln mot HK Tunneln som stängdes kl 13 den 19 april öppnades åter klockan 7 på morgonen den 20 april. Därefter har passageapparaterna successivt bytts ut på Datacentralen i DA och DB.



Genom att kontrollen av inpasseringen nu ligger i datorn och inte i det enskilda kortet så finns möjligheterna att spärra kort som tappats. Så snart någon upptäcker att han tappat sitt kort skall han taga kontakt med vakten DA telefon 592028 eller vakten PV telefon 592779 eller Reimar Kännestorp telefon 592052 som ser till att kortet spärras med omedelbar verkan.

Reimar Kännestorp



INNEHALLSFÖRTECKNING	Sid
Reslutat 1982	2
Nytt passagesystem	3
Software-House	4
Kommunikationsservice	5
KA-projektet	6
Dumpen-lunch	9
Klubbmästare	10
ADB på hal is	11
Vad är ADMINIS?	12
Fackligt	13
TEAM 2540	14
COM-online	15
2338-konsult hos	
Volvo-Flygmotor	16
Att vara telefonist	18
Vakt - Volvo-Data	19
I en hjältekonungs spår	20
Ströva utan stress	23
En ministers teaterminnen	24
Fotbollen rullar igen	25
Golfdax	25
The IBM Evolution	26
Personalnytt	31

"SOFTWARE-HOUSE"

Ovan nämnda rubrik är ett uttryck som är mer eller mindre känt här på Volvo-Data. Vad är det?

Det är namnet på en idé som kom fram för ca ett år sedan, vilken var att - Varför kan vi inte sälja våra produkter som vi själva tagit fram till externa kunder. Dessa måste uppleva samma problem som vi inom dessa områden. Från tanke till handling. Ett par enkla säljbrev togs fram på följande 3 produkter:

- Help (nätverksadministration)
- VMF (tillgänglighetsmätare)
- VMF IMS/VSPC (svarstidsmätare)

Reklamen att dessa produkter finns köpbara har vi fått genom alla Volvo-Datater som ofta är ute och pratar på konferenser, kurser m m.

Resultatet av denna "enkla" säljaktion har blivit otroligt lyckat, till dags dato 440.000:-, varav storsäljare utan tvekan har blivit Help.

Nu har vi även börjat sälja vårt Memo 2.0 system, det vi själva installerade i slutet på 1981. Den tror vi kommer att bli en ny storsäljare, för många av våra gamla köpare har redan visat intresse av att köpa. Vi har även tagit ett beslut om att göra en sällsatsning på Europa genom att ordna en säljbroschyr med Volvo-Datas säljprodukter samt annonsera i datapres-



sen. Detta för att vi tror på en stormarknad i Europa för dessa produkter.

Genom att vi nu börjar sälja Memo 2.0, och att ansvaret då finns hos Janne Ristners grupp (2540), hoppas jag att vi även i fortsättningen får samma fina stöd som vi hittills fått från 2520 i vår säljcykel.

De flesta av våra köpare kommer från den svenska marknaden ex Bofors, Lantbruksdata, Sydkraft samt ett antal norska kunder. Två europeiska kunder har också köpt, Swissair och Post- och Telegrafverket i Dublin.

Jag skall avsluta med att definiera vad som är "säljbara produkter". Detta för att jag tror att det finns många, många fler produkter som vi kan sälja än de som vi marknadsför idag. Produkten skall ägas av Volvo-Data, samt vara installerbar utan maninsatser från Volvo-Datas sida.

Så om ni har något som vi kan sälja under detta motto så kontakta gärna undertecknad.

Anders Lindblad

KOMMUNIKATIONSRADIONÄT

I några artiklar kommer Jan -Erik Englund att presentera de viktigaste produktgrenarna som Kommunikationsservice 2200 ansvarar för.

Denna första artikel handlar om Volvos i Göteborg kommunikationsradionät, ett ansvarsområde som tillfördes Kommunikationsservice från årsskiftet 1978-79.

En av de första uppgifterna blev att ersätta det ca 15 år gamla, hårt förslitna och till största delen omoderna radiosystemet. Då de egna resurserna inte var rustade för denna typ av utvecklingsarbete anlätades undertecknad, AR-service.

Det befintliga radionätets omfattning och eventuellt nya behovsområden kartlades, krav på ett nytt system specificerades och potentiella leverantörer kontaktades. Kraven på systemet var så hårda att de möjliga leverantörerna pressades till en mängd nytänkanden. De som ställde krav var de blivande användarna - ansvariga chefer väl understödda av fackliga representanter och andra medarbetare. Så småningom valdes SRA-Communication AB, ett Eriksson-företag, som leverantör. Utrustningen är just under installation och beräknas vara i full drift i samband med semestern -82.

Kommunikationsradionätets syfte är att Volvos i Göteborgsregionen last- och distributionsbilar samt truckar ska stå i förbindelse med den enhet som svarar för respektive fordon's transportledning. Bevaknings- och underhållspersonal ska kunna komma i kontakt med sin arbetsledning. Större kulvertar och källarutrymmen ska förses med antennsystem som fångar eventuella larm vid nödsituationer. Volvos katastroforganisation ska vid behov kunna rekvirera nödvändig del av utrustningen enligt på förhand uppgjord plan.

Antalet användare är stort. Bland dessa kan nämnas, Regionala Transporter, Lastvagnar i Lundby, Tuve och TLA, Personvagnars Konstruktionsavdelning och Torslanda-fabrik, Reservdelars Centrallager samt Ordning och Säkerhet.

Nätet som arbetar på 400 Mhz-bandet är uppbyggt med en radioväxel som central enhet anknyten via telefonledningar till ett antennsystem placerat i Volvos vattentorn beläget utmed promenadvägen, en Data General Eclipse S/140 som kan lagra anrop vid köbildning, styra anrop till rätt fordon eller till rätt transportledare m m.

De fasta radioenheterna, främst hos transport- och arbetsledare, är antingen en bildskärmsterminal eller en Diavoxtelefon. Totalt ca ett 40-tal.

Ca 200 mobila enheter är fast monterade i bilar och truckar. Antalet bärbara enheter är ca 75.

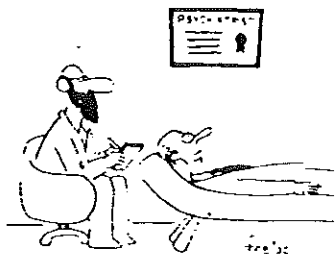
Utrustningen är i alla väsentliga delar elektroniserad. Var och en enhet har unikt anropsnummer och kan dessutom ingå i ett gruppanrop.

Anrop från en mobil enhet till en transportledare görs genom intryckning av ett par knappar. Den anropade enhetens identitet kommer upp på anropad terminal eller ger signal i Diavox. Svarstangent på terminalen ger anknytning liksom att lyfta på Diavoxluren och samtalet kan utväxlas. På liknande sätt anropas mobil eller bärbar enhet.

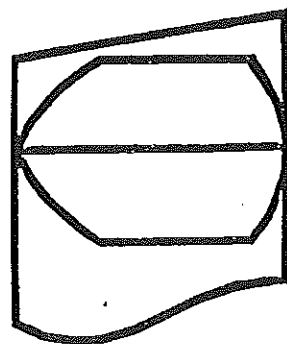
Bildskärmarna håller också reda på tillgängliga fordonas status, lastad, lossad, avställd etc.

Totalt kostar det nya radionätet fyra miljoner kronor. I första hand en nödvändig ersättningsinvestering på grund av Televerkets nya regler för radiotillstånd och det gamla systemets ålder. I andra hand en investering för att bättre kunna utnyttja Volvos transportfordon. Och inte minst för ökad säkerhet för ensamarbetare.

Arne Leffler



"Alla mina drömmar är i Fortran".



LÄGESRAPPORT: KA-projektet

"NÅ, HUR GÅR DET MED KONTORSAUTOMATIONEN?! är en fråga som vi inom KA-projektet allt oftare ställs inför. Kanske inte helt oberättigat, då vi ju nu funnits ganska lång tid. I vilket fall som helst känns det befogat med en lägesrapport.

Som framgår av tidigare artiklar formuleras KA-projektets mål i tre delar på följande sätt:

- Att bygga upp kompetens inom Volvo-Data för att kunna arbeta inom nya områden, bl a kontorsautomation och verksamhetsanalys.
- Att ta fram ett produktsortiment inom dessa områden som skall kunna erbjudas till våra kunder.
- Att med utnyttjande av ovanstående kompetens och produkter rationalisera Volvo-Datas kontorsverksamhet.

Framstegstakten i projektet har hittills inte varit så hög, framför allt beroende på resursproblem i skuggan av satellit-projektet. Kontorsautomation på Volvo-Data är vidare inte helt lätt, beroende på bl a följande faktorer.



- Rationaliseringnivån på Volvo-Data var redan tidigare hög. Vi har bl a länge utnyttjat maskinella verktyg för texthantering och kommunikation.
- Produkter saknas i stor utsträckning på marknaden, även om leverantörerna försöker bevisa motsatsen.
- Rationalisering med denna typ av verktyg är svår att realisera i sänkta kostnader.

Helt överksamma har vi dock inte varit utan en hel del värdefulla erfarenheter har vunnits. Nedan följer en redogörelse för de i projektet ingående delaktiviteterna.

Verksamhetsanalys (Anders Persson)

Hittills har det mesta arbetet lagts ner på en verksamhetsanalys för JOFA i Malung. Resultatet motogs mycket positivt av JOFA-ledningen och arbetet har givit oss värdefull erfarenhet inför fortsättningen.

Vi går nu vidare med att analysera Volvo-Data funktionellt för att därigenom bygga en bas för kommande AU-aktiviteter. Detta arbete samordnas med den pågående omorga-

nisationen samt 2400's projekt avseende ett nytt ekonomiskt styrsystem för Volvo-Data, VIKOS.

Rationalisering Volvo-Data (Ramon Nurman)

I höstas genomfördes en kartläggning av Volvo-Datas kontorsverksamhet som alla på Volvo-Data var berörda av. Där framkom att de största rationaliseringspotentialerna borde finnas inom områdena KOMMUNIKATION och TEXTHANTERING.

Inom kommunikationsområdet har detta resulterat i versionen 2.0 av vårt meddelandesystem, där en hel del nya funktioner infördes. Nästa version installeras under våren och omfattar bl a koppling till telexnätet samt utskriftsmöjligheter. Utvecklingen går sedan vidare mot ett fullständigt datorkonferenssystem. Dessutom har den interna mötesverksamheten analyserats och vissa åtgärder kan komma att vidtas för att förbättra denna form av kommunikation.

När det gäller texthantering så pågår ett antal aktiviteter som skall resultera i en integrerad dokumenthanteringsmiljö på Volvo-Data. Denna miljö kommer att omfatta följande komponenter:

- Sekretariatets skrivautomatmiljö i form av IBM 3730. Troligen kommer denna under hösten att bytas ut mot en 8100 med programvaran DOSF.
- "Text för alla". Idag använder vi ATMS, men W223 kommer denna miljö att delvis ersättas av andra produkter som ska ge nya funktioner, men framför allt vara användarvänligare.
- Integration mellan ovanstående miljöer för att underlätta överföring av dokument samt gemensam lagring.
- Den centrala textmiljön är ju tyvärr behäftad med en del nackdelar m a p tillgänglighet, svarstider och kostnader. Nästa steg är därför att erbjuda tunga textanvändare att köra i skrivautomatmiljön, alt. att kunna utnyttja textfunktioner i själva terminalen. Behovet av den integrerade textmiljön accentueras ytterligare i samband med den pågående utflyttningen av delar av Volvo-Data till HK.

Produktutveckling (Thomas Elfving)

Volvo-Datas utveckling av KA-produkter styrs från två håll, dels av ovanstående rationalisering inom Volvo-Data, dels av den s k KAS-gruppen (KontorsAutomations-Samordning) bestående av representer från våra större kunder. Dessa behov går dock ofta hand i hand.

Själva genomförandet står till större delen avd 2540 för, under Janne Ristner's kloka ledning.

Det huvudsakliga arbetet hittills har som framgick ovan lagts ner på den nya centrala textmiljön samt Memo-systemet. Speciellt Memo-systemet har blivit mycket uppskattat och idag använder de flesta på Volvo-Data systemet dagligen. Även externa företag har uppmärksammat systemet och programvaran har sålts till ett antal företag både i Sverige och utomlands.

Ergonomi (Anders Persson)

Inom ergonomiområdet pågår ett samarbete med Företagshälsovården, Intern Service samt Yrkesmedicinskt Centrum på Sahlgrenska. Arbetet har hittills resulterat i en tvådagars-kurs som genomförts vid ett antal tillfällen med mycket gott mottagande. Vidare pågår arbete med checklistor av olika slag samt aktiviteter för att integrera ergonomi-tänkandet i den traditionella systemutvecklingsprocessen.

Vi återkommer längre fram med ytterligare rapporter.

Ingemar Persson



Dumpen-lunch

I början av april avhölls vår traditionella "Dumpen-lunch" till vilken samtliga Dumpen medarbetare under 1981 inbjudits för att dels ge sina synpunkter på Dumpen samt dels äta lunch i Volvos gästmat-sal.

Av cirka 60 inbjudna artikelförfattare hade närmare 40 ställt upp. Tyvärr var vår fotograf förhindrad att närvara varför vi inte fick möjlighet att på bild föreviga 1981 års Dumpen medarbetare. Vill härmed åter ta tillfället i akt att framföra ett varmt tack till samtliga Er som medverkat till att göra tidningen vad den blivit under 1981.

Efter en kort information där under-tecknad redogjorde för verksamhetsåret 1981 varvid bl a nämndes att Dumpen utkommit med sex nummer under 1981 och med ett genomsnittligt sidantal av 30 sidor diskuterades Dumpen och dess framtid.

Av denna diskussion framgick att man i stort tycker att Dumpen är bra och fyller den funktion man har rätt att förvänta sig av en personaltidning. Föreslogs att utöka antalet utgivna nummer per år samt att minska ambitionsnivån. Det är inte nödvändigt, tyckte man, att varje nummer behöver uppgå till ca 30 sidor. Dessutom föreslogs att korta ner vissa artiklar eller att, om möjligt, dela upp en artikel att ingå i två nummer.

Försöket med temanummer var man överens om kan bli lite tungt och ensidigt varför det föreslogs att avdelningsvis information mera spontant borde komma Dumpenredaktionen tillhanda. Överhuvudtaget diskuterades och efterfrågades, från i första hand Dumpenredaktionen, mera spontana bidrag till tidningen.

Enighet förelåg beträffande Dumpens värde som informationsorgan från företagets sida. Dessutom diskuterades möjligheten att till redaktionskommittén knyta medarbetare från övriga enheter inom Volvo-Data och på detta sätt bredda kompetensen.

I övrigt framkom många värdefulla synpunkter som förhoppningsvis kan omsättas i praktiken.

Nu undras bara när vi, dvs Dumpenredaktionen, får möjlighet att invitera samtliga Volvo-Data anställda till "Dumpen-lunch" som tack för aktivt medverkande i Dumpen.



Owe

PS Har Du synpunkter på Dumpen hör gärna av Dig till någon i redaktionskommittén.

Klubbmästare

Tisdagen den 6:e april blev historisk, då Volvo-Datas främsta PR-vapen, handbollslaget med stort H, blev Volvomästare i handboll. Efter en väl genomförd match mot de senaste årens suveräner, Volvo Parts, stod Volvo-Data som segrare med 14-13. Segermålet tillkom 10 sekunder före slutsignalen på ett straffkast, som Anders Lindblad mycket kallt sköt mellan benen på motståndarmålvakten. Hela laget gjorde en stor kämpainsats där framför allt försvarsspelet fungerade bra.

Seriespelet i Göteborgskorpen har inte alls blivit lika framgångsrikt som förra säsongen, då vi blev tvåa. Inför sista matchen, mot vanligtvis mycket svårslagna Hamnarbetarna, gällde det att vinna, annars blev det degradering till klass II. Utan undertecknade stöttepelare (eller kanske just därför) vann Volvo-Data med 12-3(!) efter det bästa försvarsspel som laget någonsin presterat. När dessutom målvakten Christer 'Sållet' Jacobsson lyckades täta alla hål blev laget oslagbart.

Säsongen började bra i och med seger i Volvo Cup och slutade bra i och med segern i klubbmästerskapet, men däremellan har tyvärr bottenappen varit många. Slutspurt i serien lyckades tack vare skärpning från alla håll, men också tack vare Percy Dahlströms (LV) comeback. En tråkig sak hände un-

der säsongen då Bosse Karlsson blev skadad och fick gå gipsad i två månader innan ledband och korsband i vänster/höger knä läkt ihop.

Ingemar Pernevik (LV) blev även den här säsongen bäste skytt med 92 mål. Lagledningen vill nu passa på att tacka alla spelare för insatserna under året och önska en trevlig sommar. Välkomna i höst igen, vältränade och konditionsstarka!

Anders och Göran

~~~~~

## ADB på hal is

Som alla minnesgoda läsare säkert kommer ihåg, så stod vårt stolta hockey-bockeylag som segrare i förra årets upplaga av seriespelet, vilket innebar att vi till denna säsong blivit uppflyttade till division två, och den betydligt hårdare konkurrensen där. Detta krävde naturligtvis att vi måste komma bättre förberedda till seriestarten än någonsin tidigare.

Säsongen kunde inte ha börjat olyckligare än den gjorde. Då vi tyvärr missat bokningen av träningstider så stod vi nu utan vår ordinarie träningstimma på fredagsmornarna. Efter ett otroligt pusslande kunde vi till slut få fram några av dessa tider och träningen kom igång.

Vår första uppgift för säsongen var cup-volvoserien, som i huvudsak är en träningstävling. Några större lagrar skördades inte, utan vi fick ganska snart respass ur turneringen.

Så startade då seriespelet, och som vi misstänkte blev det betydligt tuffare tag än vad vi var vana vid. Till en början stod vi oss ganska slätt i konkurrensen, och några poäng blev det inte, men allt eftersom tiden gick, och vi började få upp tempot, började framgångarna komma. När serien var slutspelad hade vi lyckats vinna två matcher och spelade en oavgjord, vilket innebar att vi trots allt klarade kontraktet.

I volvomästerskapet gick det något bättre. Grundserien vann vi, och i slutspelet gick vi till kvartsfinal, där vi tyvärr blev utslagna. En plats bland de åtta bästa är trots allt en acceptabel insats.

I korpmästerskapet kom så den verkliga fullträffen. Inte så att vi vann turneringen eller gick speciellt långt, utan det att vi presterade den bästa matchen någonsin i lagets historia. Motståndarna var Elof Hansson, segrare i division ett, och för närvarande stan's bästa lag. Matchen var otroligt hård och jämn och vid full tid var resultatet 5-5. Efter några otroligt rafflande straffslagomgångar kunde vi till slut bärga segern med 7-6.

Tyvärr varade inte lyckan någon längre tid, utan redan i nästa match blev det styk. Mot IBM, av alla lag.

I förra årskrönikan efterlyste vi fler ADB-are i Volvo Göteborgs representationslag, och redan i år hörsammades detta önskemål. Janne Arthursson, som även förra säsongen deltog i representationslaget, har i år fått sällskap av Christer Dahlin. Resultatet av dessa övnin-  
gar är i skrivande stund inte helt klart, men vi kan ändå gratulera Janne och Christer till framgången, och hoppas att detta utgör en sporre för övriga ADB-are.

För att sammanfatta säsongen kan vi säga att den varit så där. Efter en olycklig start har vi blivit bättre mot slutet. Vi har använt färre spelare i år, vilket inneburit mindre konkurrens om platserna, men samtidigt att vi blivit mer samspelta.

Det som nu återstår är att tacka lagledarparet Björn Sand - Bengt Amneskog samt övriga i laget för den gångna säsongen, och önska gamla och nya medlemmar välkomna åter till hösten.

SUPPORTERKLUBBEN

Bengt Bergström, 2020



# Vad är ADMINS?

Admins är ett systempaket som utvecklades på DEC-datorer i PDP-11 serien, vilka nu har avlösts av VAX-serien, som är nästa DEC generation. Vårt projekt (TDS-82) utvecklas på en VAX/750, då Admins fortsatta utveckling kommer att ske på VAX-serien.

'Med systempaket menar jag ett paket som omfattar funktioner för:

- transaktionsvis bearbetning
- rapportgenerering
- filhantering (både inom egna miljön och för sekvensiell kommunikation till andra miljöer) (- ordbehandling)

Dessa funktioner programmeras i ett superhögnivåspråk. Ett språk där in- och utmatning sker automatiskt och där funktioner utförs med macros.

Den miljö Admins arbetar i är avgränsad så att filer har eget format och kan därför endast bearbetas med speciella interface. Subrutiner som skrivs i ett annat språk måste länkas ihop med Admins på source-nivå, men i vårt projekt har vi kunnat lösa samtliga problem inom Admins.

Bildlayouter är lätta att skapa och ändra. En normalbild med tillhörande register, men utan extra logik och kontroller, gör man på mindre än en dag (jfr ADF grund) och då går bilden att använda till att uppdatera register och växla

mellan bilder med automatiskt ifyllda nyckelvärden.

Att flytta ett fält i en layout gör man bara på ett ställe och inkl kompilering tar detta bara några minuter. (Jfr IMS, test-IMS 3-5 ställen)

Alla filer kan editeras med en standardfunktion och bilden innehåller då resp fältnamn som ledtext.

Rapporter genereras på samma sätt som terminalbilder, d v s först beskrivs vilka fält och filer som datan hämtas ifrån och därefter beskrivs rubriker, detalj- och summarader. Vid fildefinitioner anges vad som är nycklar och vad som är data. Vid sortering eller flyttning kan man ange om urval av indatan skall ske till den definierade filen.



Från vänster Jan Axelsson PV, Per Stenberg, Frank Nyberg, Tomas Nabel och Jörgen Abrahamsson alla från 2320.

Sortering och flyttning sker på fältnivå, d v s fält med samma namn i båda filerna flyttas.

I sortering kan man även summera värden, räkna antal förekomster, beräkna medelvärde, min- och max-värde utan att någon exitprogrammering måste göras.

Standardfunktioner finns för filhantering. Man kan bearbeta en fil post eller matcha en fil mot ett register. Vid matchning kan man uppdatera både infil och register och/eller skapa en ny utfil. Detta medför att ingen traditionell batchprogrammering förekommer, utan all sådan bearbetning sker med hjälp av standardfunktioner.

#### Admins och systemskisser

Då det går så fort att skapa och ändra en bild, som kan uppdatera filer, bör man använda Admins redan i de tidiga faserna. Systemskisserna blir då inte isolerade från fortsatt arbete eller något självändamål, utan är stommen till terminalbilderna i det färdiga systemet. Detaljutformningen kräver mindre insats. Projektgruppens storlek blir mindre och överskådligheten blir större hos alla i projektet.

Jag tycker Admins är en frisk fläkt i en gammal dammig COBOL-värld. borta är alla omvägar, inga DF-ar, MID-ar, MOD-ar. PCB-er, DBD-er och allt vad det heter.

Admins är ett språk och en filosofi för hela applikationen!

## Fackligt

Efter det att huvudprinciperna för omorganisationen av K/S-enheternas verksamhet har fastställts, genom de nyligen avslutade förhandlingarna mellan AB Volvo och de fackliga organisationerna, skall arbetet börja med att överföra verksamheterna från K/S-enheterna. VPV, VLV och RS är de stora mottagande enheterna. En partssammansatt styrgrupp är bildad som skall leda detta arbete.

Volvo-Data skall enligt förslaget ta emot personal från Intern Service (AR-service) och från Personal (personaldatasystem och tidkortssortering ev övrigt). Vi på Volvo-Data skall bilda en arbetsgrupp med representanter från företaget och facket. Arbetsgruppen skall ta fram ett väl förankrat förslag, där avlämnande och mottagande enhet skall vara överens om inplacering i org etc. Förslaget skall presenteras för styrgruppen och godkännas.

#### Tidplan för hela K/S-org

Färdigtidpunkt för genomförandet har siktet inställt på 1 juni med absolut sista tidpunkt före semestern.

Håkan Sturedahl



# TEAM 2540

Har du ringt på 1725? Gör det! Där träffar Du oss i gruppen 2540 eller rättare sagt den av oss som för tillfället har jour.

2540 har under det gångna året ändrat profil. Tidigare kallades vi populärt för IMS-gruppen. Vi har utökat vår verksamhet med produkter för kontorsautomation och teknisk ADB. IMS är fortfarande en tung del av vår verksamhet. Vi ansvarar för IMS-produkten, IMS-systemen på Volvo-Data, VBM, VKM och VENV. Det ansvaret har Uno och Björn. Vi håller också kurser i IMS och ADF. Våra lärare är Agneta och Conny.

Vi har utökat vårt verksamhetsfält med produkter för kontorsautomation. Det innebär än så länge textbehandlingsmiljöer och det populära MEMO-systemet. Just nu sliter

Claes, Lasse, Berth-Ake och Staffan med att utveckla MEMO, central textmiljö och ihopkoppling av lokala textbehandlingsdatorer med den centrala textmiljön.

Ett annat nytt intressant område som vi utökat med är teknisk ADB. Det är produkter som används för tekniska beräkningar och datorstödd ritningsframtagning av bl a utvecklingsavdelningar inom koncernen. Conny ansvarar för teknisk ADB och för ADF som tillhör IMS.

Nu vet Du lite mer om 2540. Vänd Dig till oss när du har problem inom vårt arbetsfält. Jourhavande är till för dig. Ring 1725, TEAM 2540 är redo.

Jan Ristner



Fr v Jan Ristner, Lars Dannstedt, Claes Hilmerzon, Uno Ekberg, Staffan Wåhlin, Agneta Hellgren, Berth-Ake Johansson, Conny Johansson och Björn Eliasson.

# COM-ONLINE

- Nu är den installerad.
- Vadå? En ny fotoprinter.
- Nej. COM-printer.
- COM? Vad är det?
- Framställning av microfiche. På varje fiche får plats 208 A4-sidor.
- Skall vi printa ut fichen?
- Javisst. Visste Du inte att COM-online fungerar på samma enkla sätt.
- Då kan man väl lika gärna ta ut informationen på papper?
- Du, hur är det med det ekonomiska tänkandet egentligen. Det är ju mycket billigare att ta ut resultatet på fiche. Och tänk vad praktiskt och ekonomiskt att distribuera. För att inte tala om arkiveringen.
- Står den bland de andra printrarna då?
- Nej. I COM-rummet naturligtvis, som vi har byggt om för att få plats med den nya utrustningen. Samtidigt har vi förbättrat miljön.
- Vad är det för apparat egentligen?



Janina Salman

- Apparat? Utrustningen består av två st online-burkar för framställning av fiche-original av märket KODAK, samt tre st kopierare varav en är KODAK (negativkopior) och två är Datagraphix (positiva kopior).
- Men så mycket fiche framställer vi väl inte?
- Du. Vi framställer totalt ca 24.000 microfiche per vecka. I rader blir det ung 130 milj per vecka. Jämför detta med antal rader på papperslistor, som är 27milj rader per vecka.
- Oj. Det är nog inte många som vet.
- Och inte nog med det. I och med den nya utrustningen har vi möjligheten att framställa microfilm i framtiden. Det finns andra möjligheter t ex fler antal sidor per fiche än idag som är 208 st.



Kontakta gärna Ake Reimers avd 2530 som är SW-ansvarig för COM eller undertecknad avd 2150.

# 2338-konsult hos Volvo-Flyg motor

Både 2338-gruppens arbetsuppgifter och Volvo-Flygmotors ADB-miljö tror vi är två på Volvo-Data okända företeelser, varför dessa torde vara väl värda en presentation.

Först några rader om Flygmotors ADB-miljö.

Systemeringsverksamheten är centraliserad till en systemgrupp omfattande ett tiotal personer. Denna grupp svarar bl a för löpande kontakter med slutanvändaren och problemorienterat systemarbete.

Programmeringsteknikgruppen svarar för den mer tekniskt orienterade ADB-verksamheten. I denna grupp arbetar ca 15 personer med design och programmering av maskinella ADB-lösningar. Inom gruppen finns dessutom instanser för metodutveckling, installation/underhåll av grundsoftvara och databasadministration. Under utveckling är också ett info-center.

Vid utveckling av ADB-system deltar personal från slutanvändare, system och programmeringsteknikgrupperna.

I Flygmotors maskinpark ingår följande en DATA-SAAB D23 (tidigare 2 st) och 2 st IBM 4341 installerade

juli -81 (ersatte tidigare 4331) och dec -81. Under våren -82 installeras en kommunikationsdator 3705.

ADB-produktion körs under CICS/DL1 med DOS/VSE som operativsystem i en av IBM-datorerna.

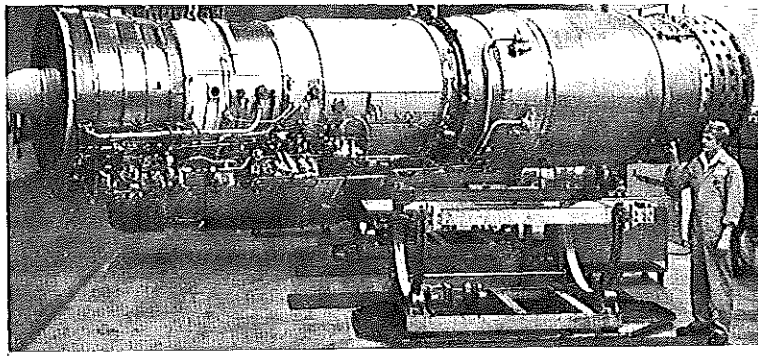
Den produktion som körs i D23 (on-line och batch) konverteras/ersätts fortlöpande med CICS och batchsystem.

Den andra IBM-datorn omfattar en testmiljö (DOS/CICS/DL1) och en "personal computingmiljö" under CMS (APL/ADI och ADRS samt grafik). Båda dessa miljöer körs under VM/SP.

I övrigt kan nämnas att verksamheten starkt karakteriseras av övergång från DATA-SAAB till IBM-miljö. De system som körs är väl integrerade med tyngdpunkten liggande inom material och produktionsstyrningsområdet.

I oktober 1980 påbörjades beslutarbetet och eftersom undertecknad har tidigare erfarenhet av SAAB-datorer, föll det sig ganska naturligt att delta i konverteringen. I detta fall konvertering COBOL till COBOL av ett delsystem i Flygmotors ekonomisystem.





Eftersom väl utvecklade hjälpmedel finns för program och filkonvertering, innebär arbetet synnerligen lite programkodning. Insatserna koncentreras i stället på parallellkörningstester och analys av olikheter. Olikheter i kompilatorerna tycks vara en outsinlig källa till överraskningar.

Allteftersom konverteringsarbetet avslutades under våren -82 skedde en successiv övergång till nya arbetsuppgifter i ett projekt inom MPS-områden benämnt VERA-projektet. Detta uppdrag innebar att medverka vid databas/dialogdesign samt programmering och test av ett delsystem omfattande en on-line frågerutin samt en on-line uppdatering/-frågerutin under CICS/DL1. En första etapp av ovanstående installerades under hösten 1981.

I samband med installation av 4341:a nummer två i dec -81 fick vi möjlighet att medverka vid installation och framförallt uttestning av APL och grafik samt angränsande produkter såsom ADI, ADRS, GRAPHPAK och Intensive Chart Utility. Detta innefattade även viss utbildningsverksamhet, samt att i någon mån bistå vid konvertering av de APL-system som Flygmotor kört på PV:s Burroughs-maskin.

Volvo Flygmotor is most renowned as a manufacturer of jet engines for the Swedish Air Force. Here is the RM8A which has a maximum output of 12,000 horsepower.

För den egentliga konverteringen från Burroughs-APL till IBM-APL svarade Volvo-Data genom Gunnar Rynefors på 2610, Kundstöd. Ytterligare 2338 insatser har gjorts av Kurt Melin (utbildning ADI/ADRS). Sporadiska insatser kommer att krävas inom APL/grafik-området under våren, men i stort sett har en återgång till arbetsuppgifter inom VERA-projektet skett.

När jag nu efter 1½ års konsultarbete blickar tillbaka kan jag konstatera att konsultrollen bl a ger många tillfällen till stimulerande praktiskt erfarenhetsutbyte. Konsultrollen erbjuder dessutom synnerligen varierande uppdrag och ger möjligheter att lära känna nya miljöer och produkter.

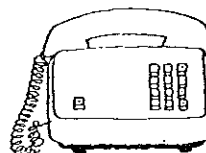
Den som jobbat några år med Systemutveckling, som känner behov av att utvecklas och ta större ansvar, har här verkligen alla möjligheter till ökad arbetstillfredsställelse genom att ägna en del av sitt liv åt konsultverksamhet.

Alf-Erik Dohrnér, 2338

# Att vara telefonist...

Att beskriva en telefonists roll är inte lätt.  
Den varierar på så många sätt.  
PR-känslan för firman är A och O förstås.  
TY, den första kontakten får ju kunden genom oss.

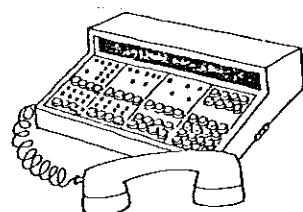
Någon sa att firmans ansikte utåt vi är,  
som Volvos namn över hela världen bär.  
Några gränser känner inte telefonisten till.  
Ty över hela jordklotet sprider hon goodwill.



Det intryck en glad och vänlig röst gör,  
kan säkert få kunden på gott humör.  
Tyvärr finns väl missnöjda sådana ibland,  
som bör tas särskilt väl omhand.

Att samarbetet växeln och övriga Volvo är gott,  
är det bestämda intrycket vi fått.  
Så långt som möjligt vi servicen förlämnar,  
och många tusental förfrågningar betjänar.

Ibland är det svårt att ge korrekta svar,  
om allt vad Volvo i andra länder har,  
alla förflyttningar och nytt ger oss huvudbry,  
och våra kataloger är snart tunga som bly.



En del önskemål har telefonisten också,  
att ingen från sin telefon borde gå,  
utan att meddela telefonvakten vart du går,  
snabba besked alla kunder då får.

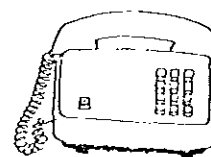
Också att beställa rikssamtal och gå ut  
kostar mycket och är fel absolut.  
Telefonisten ber om ursäkt och förklarar,  
en vit lögn din värdighet försvarar.

Rent språkligt är det stora variationer,  
vi talar med så många olika nationer.  
Tidsskillnaden kan ibland vålla problem.  
Ty många länder börjar när vi skall gå hem.



Inger Hessel och Birgit Berntsson

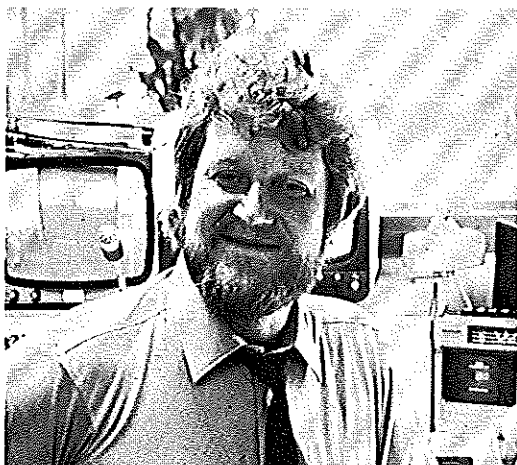
Ja, om växeln och oss kunde mycket skrivas,  
för här är lätt att vara glad och trivas.  
Så att telefonistens roll till sist summera,  
blir - att utan henne kan inte firman fungera.



Med övergången till Data-avdelningen hoppas vi  
samarbetet trivsamt och fint skall bli.  
Vi känner oss redan välkomna där,  
varm hälsning från oss alla här.

Maia Elfström

## VÄLKOMMEN TILL VOLVO-DATA !



Mitt namn är Arne Aberg och jag  
kommer att axla manteln efter  
"Berra". Jag har tidigare jobbat i  
vakten PV under 10 år. Hoppas att  
vi skall kunna arbeta bra  
tillsammans.

Arne Aberg, vakt Volvo-Data  
Telefon 2028  
MEMO: 2000VAKT

# I en hjälte konungs spår

Ni vet ... han som dom knäppte med en knapp i Halden.

Jag har alltså gjort det ?? Akt Karolinerloppet må ni tro.

Mitt lopp började redan i somras då jag i glada vänners lag slog vad om 200 spänn att jag skulle genomföra 82 års Karolinerlopp.

Det tillgick så att någon fram på småtimmarna kom på den befängda idén att föreslå den som inte inte klarade att åka den 3 mil långa sträckan Järbo Dals Rostock skulle betala vederbörande 200 kronor.

Nu befann jag mig i en valsituation, med på ena axeln sittande en liten man med horn i pannan pip-skägg samt en treuddad eldgaffel i handen. Och på den andra en änglalik varelse vitskrudad och vacker. Dvs: Mitt sämre och bättre jag.

Han med eldgaffeln skrockade i mitt öra, anta vad det fixar du lätt. Den vitskrudade höjde ett varnande finger, tänk på hjärtat. Kampen dem emellan pågick i en stor timma innan det som brukar hända när mitt sämre och bättre jag strider, det sämre jaget vinner.

Jag antog alltså vadet.

Nu hade jag gett mig in på något jag skulle ångra tänkte jag, men bet i det sura äpplet och började

träna ordentligt. Första ledet i min uppbyggnad var att i första veckan av december åka från ett snöfritt Fjärås 90 mil till Vååldalen blott för att konstatera att dagen efter min avresa rasade det ned 3 decimeter snö över Fjärås.

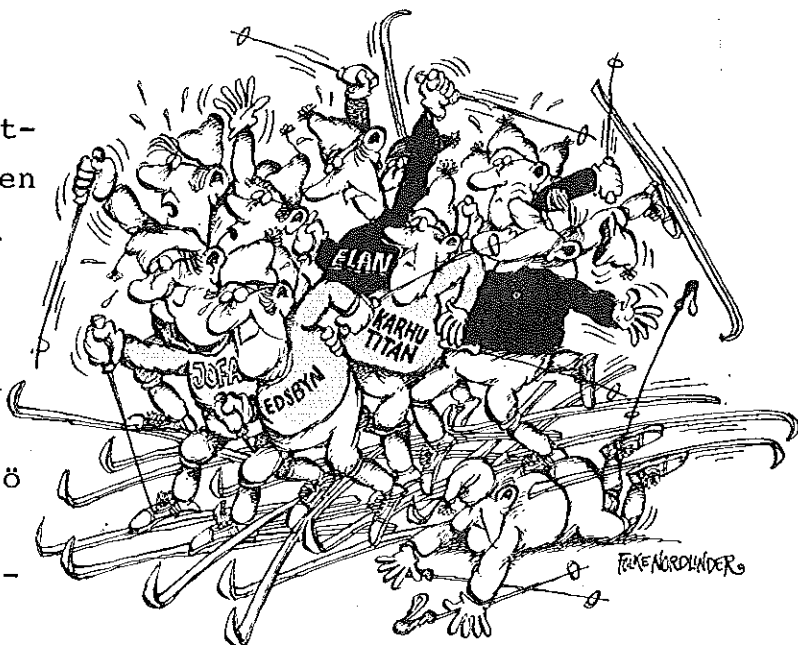
Vintern har som bekant varit mycket snörik och lång varför talrika tillfällen till träning funnits vilket borde finslipat min skidteknik till fulländning. (Men ack).

Dagen K närmade sig och därmed anmälan, för 200 spänn är i alla fall 200. Förresten fick jag min första skidlicens i livet. Det ni ... (jag har inte sett den förstås).

På den stora dagen var det anbefallt samling vid Fjärås Centrum kl 05.00 för avfärd till Järbo med buss, så det var som vanligt att gå upp i svinottan. Vad får jag utstå för mina utsvävningars skull.

Nåväl, lyckligt och väl framme i Järbo åts medhavd matsäck och därefter skulle loppets förberedelser vidtaga. Vallning alltså... Denna vetenskap vars like i komplexitet endast kan jämföras med kärnfysik, det fanns röda burkar gula gröna allt mellan himmel och jord. Vad skulle jag göra? Jag som bara hade 4 burkar och en tub klister.

Jag har alltid trott att en förutsättning för skidåkning är snö men när det gäller Karolinerlopp gäller visst inte den förutsättningen, för där startplatsen var planerad hade redan grödan börjat gro. Den tidiga snösmältningen gjorde att det som skulle vara snö var en blandning av vatten och isbitar så det pratades bara klistervalla vilket gynnade mig. Min klistertub kom väl till pass.



Sagt som gjort eld på gasolen klister under laggarna resulterar i att belaget som från början var blått under skidorna ändrade färg till svart. Under vallningens gång röner jag ett stort intresse från mina konkurrenter som syrligt påpekar inte kan du väl åka på de där? (vet ni att det finns lika många vallningsexperter som det finns skidor i världen).

Väl färdig gör jag en kontroll på vad mina medtävlare har under skidorna, men ingen har så svarta skidor som jag under. Jag kan inte längre frigöra mig från tanken att jag vallat bort mig.

Och så till start med nummerlapp 1430 för glid och fästkontroll, inget fel på fästet här inte...

Jag rättar nu in mig i startfältets sista rad för att inte bli neråkt av alla skidfantomer som kommer att åka så öronen fladdrar.

När starten går upptäcker jag firmans fotograf varför jag som gammal linslus måste offra en minut för posering, och är redan här en halvminut efter näst sista deltagare. Aker jag snart ikapp tänker jag, och det gör jag, en minut senare står jag tillsammans med 300 andra och stampar för att komma upp i en backe.

Väl uppe är det bara att sälla sig till ett pärlband av åkare och följa John de första fem kilometrarna, men därefter börjar det glesna i leden. Aker jag för fort?? eller åker dom för fort??

Nu är det bara att lufsa på mot första matkontrollen som sades ligga 13 kilometer från start. Min förmodade bättre skidteknik visade sig dessvärre bara vara förmodad, jag blev omåkt av både gammal och ung, men skam den som ger sig.

Framme vid matkontrollen var det märkvärdigt lugnt, varför jag med

en pokerspelares anskiktsuttryck frågade, leder jag? Funktionärernas ansiktsuttryck avslöjade inte vad de tänkte utan svarade glatt, jaja men.

Två muggar blåbärssoppa och iväg mot 21 kilometer där nästa utspisning skulle ske.

Nu var jag uppe på en platå och jag kände mig som Thomas och de andra storfräsarna, när jag lyckades pressa mig förbi en 83-årig dam som hade skidor från Gustav Wasas tid på fötterna.

Backar har alltid varit min stora fasa i skidsammanhang, men på 17 kilometer föll jag inte en enda gång, men lugn gott folk loppets första och enda vurpa kom efter 18 kilometer i en 3 meter lång backe där marksyning företogs.

Vid 21 kilometer hade tröttheten börjat smyga sig på men vid åsynen av firmans fotograf var det bara att borsta upp sig, slita till sig en mugg sockervatten och leende passera, vilket jag gjorde så bra att jag duperade en funktionär, han sa ... han har mycket kvar att ge.

9 kilometer kvar, jag hade av erfarna Karolineråkare förvarnats att i slutet av loppet går det rakt upp, (och det gjorde det). Trots sockervattnet började det rycka konstigt i mina låår, krampen gjorde sig påmind och även ånyo

tröttheten, så backarna blev antagligen extra långa, och dessutom bli omkörd gör inte saken bättre. Så jag hade inget annat val än ta staven i vacker hand pusta ut 1 minut för återhämtning.

Vid 25 kilometer fanns en radiokontroll, vilken jag hör säga när jag närmar mig (1430 kommer, ser lite sliten ut, men han går nog i mål). Han skulle veta hur jag kände mig.

Jag skulle gärna vilja veta om dalsländska kilometerar består av 1000 meter (jag tvivlar).

2 kilometer från mål kommer en gubbe farande, han säger, nu är det inte långt kvar. Det är 9:e gången jag kör. (Jäkla hurtbulle). Sen försvann han, nu måste jag vara sist tänker jag, när jag stapplande hasar mig mot mål. Inte riktigt men nästan visar det sig.

På väg till duschen på något vingliga ben tänker jag 200 spänn räddade, vad gör man inte för pengar.

I bussen sitter redan resten av sällskapet och småler, när jag något besvärat nalkas slutet på resan, dock skadeglatt medveten om att mina föregångare karolinerna 1718 var i mycket sämre kondition än jag när de gått över fjället.

Nästan sist kom jag, men tröstar mig med den franske olympiabarons ord: Det är inte segra som är viktigt, utan att delta ..

Elvis

# Ströva utan stress

Ni har väl sett affischerna om TRIM-orientering som är uppsatta lite överallt i huset. Visste Du att detta är en möjlighet just för Dig att komma ut i skogen på stigar som du kanske inte tidigare vågat gå på av rädsla för att gå vilse. Det finns många Dataiter som med skeppsis provat på denna form av motion och fortsatt att köpa TRIM-paket varje år.

Faktum är att det knappast går att finna någon bättre aktivitet än TRIM eller som det numera kallas "Ströva utan stress". Eller kan Du i någon annan motionsaktivitet hitta dessa fördelar:

- Hela familjen kan deltaga på samma villkor.
- Motion både för hjärta och hjärna.
- Redskap (karta) som kan användas till annan nyttig verksamhet. Ex att hitta till det fina svamp- eller bärstället.
- Ingen tävlingsstress. Du behöver inte vänta på att någon före Dig skall bli klar eller känna Dig stressad på att någon står och väntar på tur efter Dig.
- Frisk luft i så stora mängder Du vill.
- Möjlighet att vinna priser.
- Möjlighet att komma in i en sport där det inte finns någon utslagning. Dvs en deltagare kan hålla på i hela sitt läskunniga liv.
- Billig aktivitet, ett TRIM-paket kostar bara 15 kr vilket egentligen är oförskämt billigt.

Ja, faktum är att om någon kan hitta samma fördelar i någon annan fritidsaktivitet som har ALLA dessa fördelar så lovar jag på stående fot att pröva på den aktiviteten så snart den erbjuds.

Du motionsintresserad. Ta och titta efter på en affisch var Din närmaste TRIM-karta är belägen, det är aldrig långt borta, köp Dig ett paket och pröva på. Jag garanterar att Du får en givande stund i skog och mark.

AXET i skogen



## Lönerevision 1982

Om Du de senaste veckorna sett Din chef gå omkring och se lidande ut så beror det på att han/hon varit sysselsatt med något av det svåraste en chef har att göra, nämligen att sätta lön. Förhoppningsvis är lönesättningen avslutad när Du läser denna tidning eftersom alla nya löner skall vara färdigförhandlade och klara senast fredag W218.

Du kommer att under W222 få besked om Din nya lön och om inget oförutsett inträffar skall denna, inkl retroaktiv lön från 1 januari, kunna utbetalas i samband med utbetalningen av juni månadslön.

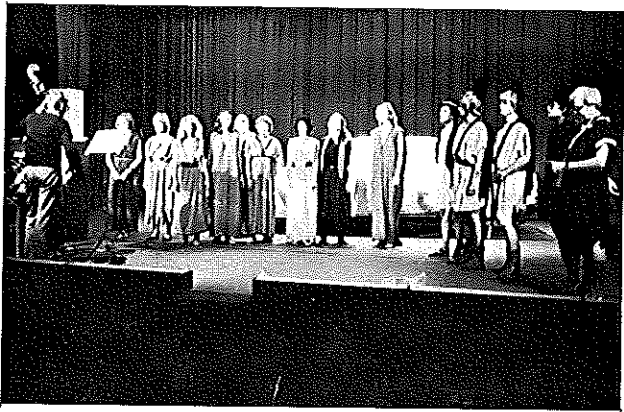
Owe Orrbeck

# En ministers teaterminnen

Låt nu inte rubriken förleda er. Den är där för att det så skall vara.

Jag lovade i ett svagt ögonblick att skriva något om den teatercirkel jag varit med i här på Volvo. Den gav till resultat två föreställningar av Lysistrate i Volvohallen, för inte så länge sedan. Det hade varit bättre marknadsföring att skriva innan föreställningarna. Men bättre sent än aldrig.

De av er som inte sett pjäsen, får förhoppningsvis en chans till i mitten av maj. Vi hoppas och tror att vi då kan ge ytterligare två föreställningar. Peppar, peppar.



Hur startade då det hela? En gång för länge sedan, Nej, det var det inte alls. Det var i början av 1981 som idén föddes, när en av deltagarna gick på en kurs i jämställdhet. Det hela mynnade ut i denna cirkel, stöttad av SIF-klubben och TBV.

Själv kom jag med ett tag efter det att cirkeln dragits igång. Jag blev tillfrågad om jag hade lust att vara med i en teatercirkel.

- Nja, men jag var ju tvungen att se vad det var för någonting.

Nu så här efteråt, med facit i hand, är jag väldigt glad att jag blev tillfrågad. Det var mycket roligt och stimulerande men även förenat med mycket arbete.

Replikpluggandet gick långsamt men an. Svårare var det att "spela". "Men en gör så gött en kan", för att citera en annan aktör. Sjunga skulle vi också, hemska tanke.

Hur vi lyckades? En del av er har haft tillfälle att bedöma det, och som sagt vi hoppas att fler skall få tillfälle till det.

Slutligen hoppas jag att fler kan få uppleva det härliga kamratskap som vi har och har haft. Få känna den lite skrämmande men oförglömliga känsla man fick då man var på scen.

På återseende hoppas jag!



Ministern



# Fotbollen rullar igen

I skuggan av 'Blåvitts' framgångar i UEFA-cupen har Volvo-Datas fotbollsspelare börjat röra på sig. Om man tittar efter noga så har de faktiskt tagit flera steg... Det morgontidiga laget har startat seriespelet med en övertygande seger med 3-1 mot förra årets serietvåa och det i en serie högre än föregående år. Matchen som spelades på Rambergsvallen klockan 6.45 en tisdagsmorgon började lyckligt ur Datas synvinkel genom ett snabbt mål av Jan-Åke Andersson på en retur efter det att Jonas Elmqvist skjutit ett bra skott som målvakten klarat. Resultatet 1-0 stod sig sedan halvtiden ut. I andra halvlek pressade Datalaget mest hela tiden och efter 5 min kunde Bo Olsson kallt öka på till 2-0 även denna gång efter fint förarbete av Jonas. Efter detta verkade det som Datalaget lade sig på försvar och sånt straffar sig alltid. Motståndarna TASAB kunde gå upp och reducera trots Lennart Nilssons fina målvaktspel. Slutresultatet 3-1 kunde Anders Lindblad fastställa efter hårt skott som slog i ribban och in.

Nästa Match spelas på Heden och motståndare där blir Stora Teatern. Vi får hoppas att det blir Datalaget och inte skådespelarna som bjuder upp till wienervals.

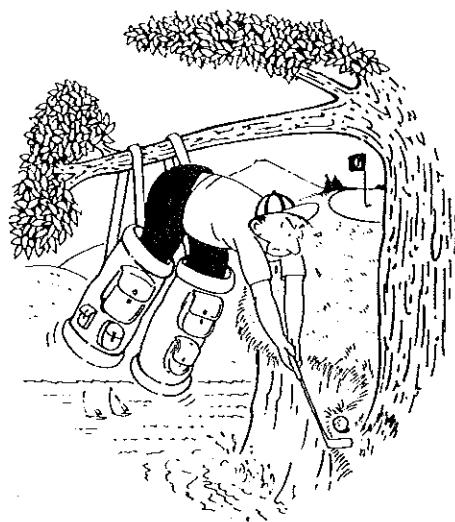


AXET/lagledare

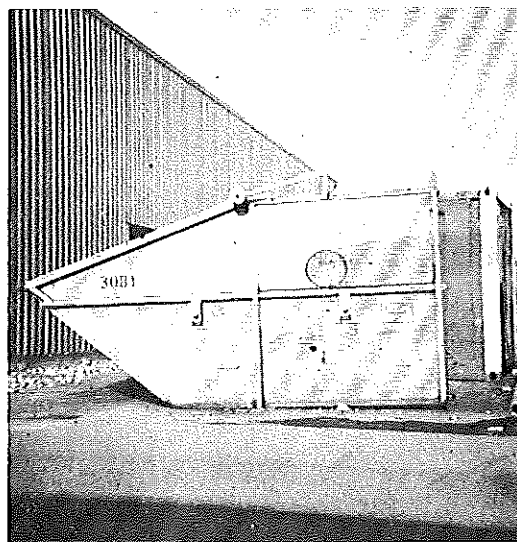
# GOLFDAX

Äntligen, efter 1 års uppehåll (arrangemangsmässigt) så kommer "2500-open" tillbaka. Boka fredag 4 juni om Du vill vara med, för då smäller det. Ytterligare information kommer i början av maj.

Tävlingsledningen



**3081?**



Är detta vår nya datamaskin 3081?

# Rapport från ett Yankee Group Seminarium

TEMA: "THE IBM EVOLUTION"

Information om leverantörernas framtidsplaner gör det möjligt att förutse realistiska användningstider för dyra utrustningar. Med den rätta informationen kan avtals- tider och finansiella bindningar planeras förutseende. YANKEE GROUP som oberoende, amerikanskt konsult- företag med bl a internationell marknadsforskning inom områden stordatorer, datakommunikation och kontorsautomation, som specialist förväntas kunna lämna värdefulla och intressanta upplysningar.

YANKEE GROUP's London Seminarium 820204/05 om IBM's utveckling sam- lade 160 deltagare inklusive 8 IBM tjänstmän. Deltagarna i övrigt re- presenterade användare av IBM ut- rustning som jag själv och konkur- renter till IBM. YANKEE GROUP pre- sentatörerna var:

- Dale Kutnick, Director of Research
- Gerald Hallaren, Senior analyst

Seminariet hade organiserats kring nedanstående dagordning:

- The New IBM Organisation
- DDP and the Satellite Processor
- Large Systems
- SNA
- Database and Data Management
- Office Automation

Seminariet bedömdes positivt och jag lämnar med nöje nedanstående sammanfattning:



Friedrich W Nocke

## IBM'S STORLEK

Har man följt IBM's tillväxt, led- ningsstil, förändringar i organisa- tionen, handlingssätt i konkurrens- situationer mm under 60 resp 70:talet vill man gärna hålla med YANKEE GROUP presentatörerna att IBM's utveckling kan förutses även om världens "största" företag från tid till annan tvingas att frånga sina strategiska planer p g a för- ändrade marknadssituationer, pro- duktproblem mm. IBM dominerar som leverantör av stordatorer. An- vändare av IBM utrustning och kon- kurrenter till IBM har anledning att kontinuerligt bevaka och följa upp vad IBM håller på med. Mark- nadsandelarna fördelas bland leve- rantörer av stordatorer enl följande:

- IBM 70%
- PCM lev 5% (ökande)
- Övriga 25% (minskande)

IBM redovisar konsoliderat en pla- nerad tillväxt på 12% årligen och dubblerar vart 5:e resp 6:e år sin omsättning. Omsättningen av IBM's närmaste konkurrent är inte större än IBM's årliga tillväxt i absolu- ta tal (dvs ca 2.5 miljarder Dol- lar för 1980).

## DET JAPANSKA HOTET

Visserligen har hänvisningen till hotet från Japan påverkat Förenta Staternas administration i beslutet att lägga ner "Antitrustmålet" mot IBM. I realiteten hotas elektronikindustrin i USA och i synnerhet inte IBM av japanska konkurrenter på samma sätt som t ex världens bilindustri (som bekant: Volvo undantagen). Enl uppgift förfogar IBM över världens mest rationella tillverkningsanläggningar och t ex prissättningen på 43x1 modellerna motsvarar IBM's produktionskostnader och bör inte uppfattas som en strategisk åtgärd i syfte att slå ut en och annan PCM leverantör. Japanerna har också bekräftat att man inte ämnar förbli IBM kompatibel i framtiden.

## ATTIOTALET IBM STRATEGIER

IBM avser att förbli mest effektiv i konstruktion, tillverkning, marknadsföring och service av produkter avsedda för informationsbehandling. Som tidigare gör IBM i princip allt som ökar hård- och mjukvaru försäljningen och trots vissa rykten kommer man inte att tveka att erbjuda ingångar för IBM utrustning till offentliga nät, man kommer att sälja operativsystem till användare av PCM-utrustning, man kommer att samarbeta med mäklare mm mm.

Efter nedläggningen av antitrustmålet omvandla IBM den tidigare produktorienterade organisationen i en mera slagkraftig marknadsorienterad sådan. Förutom att man fram-

ledes marknadsför hela produktutbudet genom separata organisationer för stor- resp småkunder förväntas att IBM skapar försäljningskanaler till OEM-kunder och varuhus. Bedömare säger att återcentraliseringen av organisationen ger IBM möjlighet att rationalisera försäljningsorganisationen med 30%.

## AGGRESSIVARE MARKNADSFÖRING

Traditionellt införde IBM nya produkter på marknaden först när konkurrenterna redan hade upparbetat en viss potential. Med den sk "Voice Message" produkten kom IBM först ut på marknaden vilket tyder på ändrade strategier. IBM är inte längre främmande för att erbjuda rabatter på volymköp och i USA säljes 43x1 3% billigare än motsvarande VAX-maskiner. Överhuvudtaget förväntas att IBM kommer att utnyttja prisjusteringar i syfte att attrahera marknaden.

## NYA MARKNADSOMRÅDEN OCH MÅLGRUPPER

Som tidigare nämnts dominerar IBM stordatormarknaden. Men för att garantera tillväxten angriper IBM nya marknader som:

- Hushåll (Persondatorer)
- Kontor (Ord- och textbeh)
- Minikunder (S/1, S/34, S/38)

Stora satsningar kan redovisas från nedanstående områden:

- CAD CAM (Kontr och utv)
  - Tillverkningsautomation
  - Robotisering
  - Data-Service-Byrå verksamhet
- IBM tvingas att återuppta servicebyråverksamheten som stödfunktion

för service resp hård- och mjukvarusupporten. För övrigt utgör en servicebyråkund i regel en potential för hårdvaruförsäljningen i framtiden.

#### FÖRVÄNTADE ANNONSERINGAR

Under tiden har IBM genomfört en del annonseringar som förutsågs av YANKEE GROUP (som t ex 3083). Utöver detta räknas med följande:

- Upphörande av 3033 produktion senast 3Q82
- Ny 3705 i 43x1-storlek
- 7100, en billigare kontorsautomat
- 3081 xx, större än K-maskin
- 3800, nya "features"
- mss, modernisering

#### DISTRIBUERAD DATABASEHANDLING

Tyngdpunkten i databehandlingen har förskjutits från hårdvaran till mjukvaran och under senare tid till nätverkskommunikation. Datakommunikationsnätverket är en gemensam resurs i företaget som erbjuder fler och fler användare i företagen informationsbehandlingsmöjligheter. Nätverket kan delas upp i 4 nivåer enl följande:

- Nivå 1 Centralt Värddatorsystem
- Nivå 2 Kommunikationssystem
- Nivå 3 Satellit-datorer
- Nivå 4 Arbetsstationer för slutanvändare

Centrala värddatorer kommer i framtiden inte att utnyttjas för interaktiv bearbetning utan tjänstgör som:

- Databashanterare
- Nätverksstyrutrustning
- Systemutvecklingsresurs
- Resurs för satsvisa bearbetningar

Interaktiva bearbetningar kommer att tas om hand i satellitutrustningar.

Många leverantörer kommer att slåss om att leverera satellitdatorer och man anser att leverantörernas överlevnadsmöjligheter avgörs av förmågan att erbjuda SNA kompatibel utrustning eller användbara bryggor till SNA-nätet.

Med satellitdatorer kan man uppnå bättre tillgänglighet för interaktiva system och undvika att drabbas av ständigt stigande linjekostnader. Kalkylen och behovet avgör emellertid valet mellan centrala och distribuerade lösningar.

#### SATELLIT DATORER FRÅN IBM

Satellitssystemets definition är "ett system i ett nätverk som är i behov av data och/eller ytterligare bearbetningsresurser som tillhandahålles av andra till nätverket kopplade system får åtminstone delar av den egna eller lokala bearbetningen". Satellitdatorer och system kommer som tidigare nämnts att erbjudas av en mängd leverantörer. Som typiska satellit-element från IBM nämndes följande system:

- S/34 - För mindre ej 370 baserade applikationer.
- S/1 - Som den traditionella "non-370" minidator.
- S/38 - Som en stor "non-370" applikations/databasmaskin
- 8100 som en traditionell "SNA intelligent cluster controller".
- 4300 - För mindre till större 370-baserade applikationer.

S/38 ger oss en fingervisning om hur framtida system resp databas-maskiner kommer att se ut. I dess nuvarande form levereras systemet för 48 bits adressering men utrustningen har potentialen för 64 bits adressering. Kapacitetsmässigt överlappar S/38 IBM's 4300 serie. S/38 anses vara ett användarvänligt system men i en traditionell 370 miljö erbjuder 4300 serien möjlighet till programtransfer mellan värddatorsystem och satelliten. Nätverksuppbyggnaden kan vid insats av 4300 utrustningar genomföras mera konsekvent och programutvecklingskostnaderna kan delas upp mellan användarna som utnyttjar nätverket.

System 8100 uppfattas inte som applikationsdator utan som "intelligent cluster controller" för arbetsstationer med omfattande värddatorkommunikation. 8100 förutses spela en roll i IBM's framtida kontorssatsning. Serie 1 anses vara fullt jämförbart med 8100. Tyvärr erbjuder IBM inte samma supportnivå. Serie 1 användare måste vara beredda att räkna med en del egna satsningar.

#### SNA

Med hänsyn till IBM's dominans som värddatorleverantör anses SNA bli resp redan vara standardlösningen för kommunikation med värddatorerna i ett nätverk. I USA räknade man 1980 med totalt 1550 SNA användare och fram till 1983 beräknas antalet växa till 3850 installatio-

ner. IBM förväntas stödja alla strävanden från t ex publika nät, konkurrenter mm att konstruera ingångar till SNA världen. Rank Xerox ensidiga satsning på det "lokala nätet" anses leda till överlevnadsproblem.

#### OPERATIVSYSTEM

3081 marknadsföringen och den i februari redan förutsedda 3083 annonseringen åtföljs av en intensiv XA "extended architecture" lansering. Målet är att erbjuda IBM kunderna möjligheten att utnyttja 31 bits adressering som underlättar problemlösningen vid mjukvarutillväxt. Vidare vill man förbättra DB/DC egenskaperna och fullfölja strävanden att möta större krav på "tillförlitlighet" (R), "tillgänglighet" (A) och "servicebarhet" (S) = (RAS).

Kostnaderna för MVS/XA resp VM/XA kommer att stiga jämfört med dagens licenskostnader. IBM måste emellertid vid prissättningen beakta att allt för höga licenspriser kan aktivera konkurrensen (t ex från Japan).

MVS resp VM/XA kan enbart användas på den nya 3081 resp 3083 serien varför datacentralerna måste räkna med att vid övergång till XA underhålla två operativsystem. Vi kommer att se tendenser att vänta med "migreringen" så länge som möjligt.

## "DATABASE" - STORAGEMANAGEMENT"

Utvecklingen pekar på ett växande behov av lagrings (och paging) disk. Man förutser att IBM kommer att annonsera ytterligare prestationer förbättringar på 3380 diskarna och kommer att konkurrera även med sk "double density" diskar.

"Cash" funktioner kommer att lanseras i syfte att bättre och optimalt kunna utnyttja värddatorsystemen. IBM's strategi i detta avseende kan sammanfattas enligt följande:

- Lösa bristproblemet med 3350 disk innan större teknologiska ändringar införs på marknaden.
  - Utrusta MVS med utökade databas- och datamanager-funktioner.
  - Sälja "Total Storage Management" System (HSM).
  - Utnyttja 3:e part för utveckling av IMS mjukvara.
  - Möta konkurrenternas utmaning inom området med högteknologilösningar.
  - Inom området "Databas Management System" svarar konkurrenter till IBM för betydande marknadsandelar och Yankee Group var av den uppfattningen att användarna gjorde klokt att utnyttja flera en leverantör. Marknadsandelarna kan redovisas enligt följande:
- |                  |        |
|------------------|--------|
| - IBM DL1/(CICS) | 20-25% |
| - IBM IMS        | 25-30% |
| - IDMS           | 10-15% |
| - CINCON TOTAL   | 10-15% |
| - SOFRWARE AG    | 5-10%  |

## KONTORSAUTOMATION

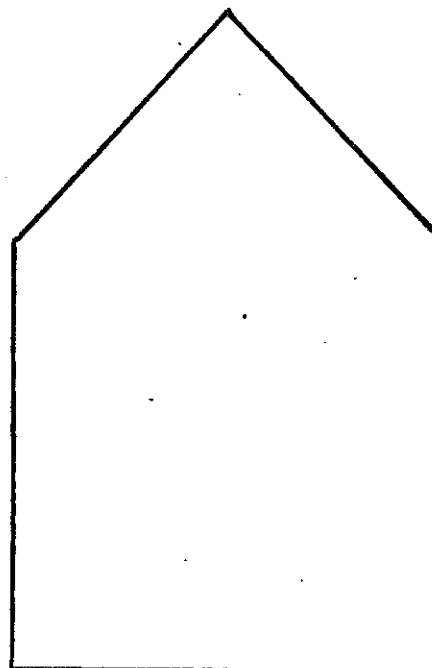
Under detta avsnitt upprepades en del av vad som nämndes under rubriken "Nätverk och SNA".:

- Kontorsautomationens problem löses inte genom lokala nät utan med "multi purpose arbetsstationer" som har möjlighet att kommunicera med SNA-världen.
- IBM har en mängd "element" som passar in i ett kontorsautomationskoncept. Det saknas emellertid fortfarande både mjukvara och utrustning men man är på god väg att reparera skadan.
- IBM's konkurrenter kan vinna marknadsandelar genom att erbjuda allroundutrustning med omfattande kommunikationsmöjligheter.

## AVSLUTNING

Betydligt fler detaljer kunde rapporteras och intressenter är inbjudna att ta del av seminariedokumentationen. Välkomna!

## Klarar du det här?



Detta är problemet: Figuren ska delas i tre bitar som kan arrangeras till en perfekt fyrkant. Två "klipp" är tillåtna, linjerna får inte korsa varandra, och det får förstås inte bli några bitar över. Kneppt?

Vad beträffar den under hösten genomförda arbetsmiljöstudien kan härmed informeras om att ledningsgruppen vid Volvo-Data mycket ingående studerat och diskuterat resultatet. Konkreta åtgärdsplaner är f n under utarbetande.

sioner kring resultatet samt utarbetande av handlingsplaner där så anses nödvändigt. Owe Orrbeck

## Nästa nummer

utkommer den 2 juli.

Vi är tacksamma för att artiklar lämnas till Gun Ståhl, 2450, eller Eha Norrand, 2000.

Manusstopp den 16 juni!

# PERSONALNYTT

## INTERNA FÖRÄNDRINGAR

| <u>Från</u> | <u>Till</u> | <u>Namn</u>         | <u>Datum</u>  |             |
|-------------|-------------|---------------------|---------------|-------------|
| 2020        | 2420        | Albert Eklund       | 820420        |             |
| 2020        | 2501        | Christer Pernblad   | 820501        |             |
| 2140        | 2550        | Luis Blanco         | 820315        |             |
| 2150        | 2140        | Claes Hultstrand    | 820401        |             |
| 2150        | 2340        | Caroline Jönner     | 820301        |             |
| 2180        | 2181        | Kerstin Malmgren    | 820405        | 30,0 - 32,0 |
| 2181        | 2150        | Margareta Bengtsson | 820201        | 0,7         |
| 2181        | 2182        | Solvår Blomgren     | 820405        | 24,0 - 18,0 |
| 2182        | 2150        | Ing-Britt Holmqvist | 820308        | 0,45 - 0,7  |
| 2181        | 2140        | Inger Odham         | 820315-820630 | (0,8)       |
| 2182        | 2150        | Janet Rundeus       | 820201        | 0,7         |
| 2220        |             | Inger Ehrenholm     | 820401        | 0,8 - 1,0   |
| 2310        | 2360        | Bengt Blomgren      | 820401        |             |
| 2310        | 2338        | Barbro Fondén       | 820301        |             |
| 2310        | 2340        | Lars Wentzel        | 820401        |             |
| 2320        |             | Ann-Kerstin Alm     | 820308        | 0,8 - 0,9   |
| 2320        |             | Lars Östlund        | fastanställd  |             |
| 2330        | 2340        | Jan Artursson       | 820401        |             |
| 2420        | 2320        | Sten Ersman         | 820420        |             |
| 2560        | 2140        | Pertti Savola       | 820301        |             |

# PERSONALNYTT



## NYANSTÄLLDA



Bengt Alenvik,  
2330



Rafael Aramburo  
2330



Torgny Widing  
2330



Roger Hallberg  
2340



Hans Setterborg  
2340



Kenth Hansson  
2360



Berith Nygren  
2360



Ingemar Tillberg  
2360



Staffan Wåhlin  
2540



Margareta Henricson  
2560

foto Ehston Benkel

## AVGÅNGAR

| <u>Avd</u> | <u>Namn</u>       | <u>Datum</u> |              |
|------------|-------------------|--------------|--------------|
| 2340       | Lars-Erik Calås   | 820402       | VAC, USA     |
| 2340       | Ingemar Ljungdahl | 820618       | Lämnar Volvo |
| 2360       | Arne Johansson    | 820501       | Volvo Norge  |
| 2360       | Pekka Meklin      | 820519       | Lämnar Volvo |
| 2360       | Mari Persson      | 820430       | Lämnar Volvo |
| 2501       | Henrik Holst      | 820414       | VAC, USA     |

